

Estados Unidos → LAS PEORES CIFRAS DESDE 1980

# El sector siderúrgico en su mayor crisis

**Estímulo.** La industria, golpeada por la baja en la producción automotriz y en la construcción, reclama un programa estatal que estimule el consumo



**SIDERÚRGICAS.** Tras el impacto de la crisis las industrias trasladan las presiones al presidente electo Obama

La industria siderúrgica de EEUU está al borde del colapso y busca un programa masivo de inversión estatal de hasta US\$ 1.000 millones para estimular la demanda de esta materia prima, según un informe de The New York Times difundido el viernes. La producción de acero cayó un 50% desde setiembre, con la repentina baja de los sectores de construcción y automovilístico, en medio de una recesión de la primer potencia mundial y una contracción del crédito mundial, informó el diario neoyorquino.

## PRESSIONES A OBAMA

Dirigentes del ramo abogan por grandes inversiones estatales en infraestructura, de hasta US\$1000 millones de dólares en dos años, en el marco del anunciado plan de estímulo del presidente norteamericano electo, Barack Obama.

Economistas del equipo de Obama han señalado que el futuro presidente propondrá a los legisladores un programa de estímulo que incluirá gastos importantes en infraestructura con el fin de reanimar la industria siderúrgica.

El presidente del gigante siderúrgico Nucor, Daniel DiMicco, dijo que lo que el sector está pidiendo "que el nuevo gobierno lidie con la peor depresión económica" mediante "un programa de recuperación que en cada suministro tenga la cláusula "compre (hecho en) EEUU". Los empresarios del

## CLAVES

● **En picada.** La producción estadounidense de acero se ha desplomado 50% a su mínimo desde la década del 1980, a causa de las pronunciadas caídas de la construcción y la producción automotriz que produjo la crisis financiera.

● ● **Remedios.** La industria siderúrgica de los Estados Unidos, que según analistas puede reflejar el rumbo que tomará la economía estadounidense, reclama la intervención del gobierno para repuntar la demanda del acero mediante un programa de obras públicas.

sector pretenden que el gobierno estimule la producción mediante la construcción de sistemas de tránsito masivos, autopistas, puentes, escuelas, hospitales, y redes de electricidad.

## CAÍDA DE MANUFACTURAS

Paralelamente el índice de actividad manufacturera en el sector privado estadounidense cayó más de lo previsto en diciembre, alcanzando su nivel más bajo en 28 años. El Instituto de Administración de Oferta, integrado por gerentes de

compras de empresas, dijo que el índice de la actividad manufacturera cayó a 32,4 puntos en diciembre, en relación a los 36,2 del mes anterior. Una encuesta efectuada por Thomson Reuters a economistas de Wall Street revelaba un pronóstico de caída más optimista, que proyectaba 35,5 puntos.

Según la Oficina de Estadísticas Laborales, el sector manufacturero fue uno de los más afectados, registrando una pérdida de 85.000 empleos. En los próximos meses el pronóstico es poco alentador ya que se prevén nuevas bajas debido a la escasez de demanda.

## CERO CRECIMIENTO

Ninguna rama de la industria registró crecimiento en diciembre: tanto la editorial, como los productos de carbón y los alimentos sufrieron caídas.

La industria química, por su parte, fue afectada tanto por la caída de la demanda como por el aumento de los precios de las materias primas.

La tercer compañía química del mundo, LyondellBasellIndustries, si bien pudo aplazar pagos de deudas por US\$ 160 millones, todavía está pensando en acogerse a la protección de la ley de quiebras. El anuncio se produjo dos días después del fracaso de una empresa conjunta de US\$ 17.400 millones entre Dow Chemical y la kuwaití Petrochemical Industries. (En base a AFP y AP)

esquemas.com

We place the e in your business

E-BUSINESS

## Pensando en 2009... piense en Internet



MARCELO MONTADO  
GERENTE GENERAL DE ESQUEMAS.COM  
mmontado@esquemas.com

Soy biológicamente optimista, no lo puedo evitar, así que no le voy a hablar de crisis económica para el 2009, que por otra parte tampoco me corresponde, sin embargo todo indica que será un año de desaceleración.

¿Esto es malo? Sí, claro, es malo, pero recuerde que soy optimista: veamos el vaso medio lleno. En 2009 parece que no habrá recesión, como será el 2010 nadie realmente lo sabe, y no por falta de pronósticos. ¿Puede darse el lujo de quedarse con los brazos cruzados (o peor con los dedos cruzados)?

Debe prepararse para el 2010, y la digitalización de los procesos es una buena forma de hacerlo.

Aún escucho sorprendido a empresarios que creen que los proyectos en Internet son fusibles. Cuando la cosa se complica, listo, dejemos eso del sitio web, del proyecto que tenía el gerente de Ventas o Marketing, de aquella idea que había planteado el gerente de Sistemas, no vale la pena, cuando la cosa mejore lo retomaremos.

Permítame que le diga que están equivocados. O en forma más precisa: si el proyecto es un serio, planificado y responde a una estrategia correctamente trazada alineada con los valores de la empresa, no debería descartarse simplemente porque los vientos no soplan tan favorables.

Internet puede incrementar los ingresos, fidelizar a los clientes o disminuir costos, con bajos valores relativos de inversión.

Veamos un ejemplo que me gusta porque tiene un poco de todo y que usted probablemente conoce bien: el home banking.

Cuando los bancos decidieron dar este servicio, crearon una *killer application* que tal vez ni imaginaron el fenomenal impacto que tendría, ese tipo de aplicaciones que se asimilan en forma casi inmediata, una vez utilizada ya no quiere dejar de usarla. Tal vez tuvo temores iniciales, pero cuando la probó, ¡pum!, es genial, la voy a usar de aquí en más.

Bingo! Los clientes están con-

tentos, entonces, aumentó la fidelización.

Pero además, aquellos bancos que fueron pioneros, obtuvieron un diferencial frente a los que no lo tenían, que en algunos casos fue factor de decisión. Ok, encima mejoró las ventas.

Pero por último, y sin embargo el más importante a nivel de los resultados obtenidos, es la sensible reducción de costos de operación.

Usted, yo, llegamos hasta digitalizar el asiento contable de esa transferencia de la cuenta dólares a cuenta pesos. No los gastamos papel, luz eléctrica, acondicionamiento de aire, horas hombres y ni siquiera la moquette.

Fantástico, los clientes están

## Seguramente su empresa tenga más de un proceso candidato claro a ser transformado por Internet

felices con el servicio y este produce ahorros. ¿Se puede pedir algo mejor?

Piense en su empresa. Debe buscar su propio *home banking*. Ventas on-line, pedidos on-line, estados de cuenta, órdenes de compras en la web, servicios de información, introducción de datos en el *work flow* empresarial, y la lista puede seguir.

Seguramente usted tenga incluso más de un proceso candidato claro a ser transformado por Internet. Cual hacer primero puede no ser una decisión fácil, debe surgir de la planificación estratégica en Internet de su empresa, pero la elección basada en la capacidad de producir ahorros, puede ser una buena hipótesis para este año.

Si aún no ha comenzado, el 2009 debería ser para usted la preparación digital de su empresa de cara a la segunda década del siglo XXI. Postergarlo puede ser muy costoso.